

Oriolan vuosi 2023

Toimitusjohtaja Katarina Gabrielson

Sisältö

Oriola lyhyesti

Strategiakatsaus

Vastuullisuus

Taloudellinen katsaus 2023

Luomme arvoa koko terveydenhuollon arvoketjussa

- Merkittävänä toimijana yhteiskunnalle kriittisessä infrastruktuurissa meille on tärkeää turvata lääkkeiden ja terveystuotteiden jakelu ja saatavuus
- Meillä on pitkä markkinakokemus, syvä asiakasymmärrys ja olemme paikallinen toimija
- Laatu, turvallisuus ja Vastuullisuus ovat toimintamme perusta

Vahva markkina-asema lääkkeissä ja terveystuotteissa Suomessa ja Ruotsissa

AVAINLUVUT 2023

Laskutus

3,6
mrd.
euroa

Liikevaihto

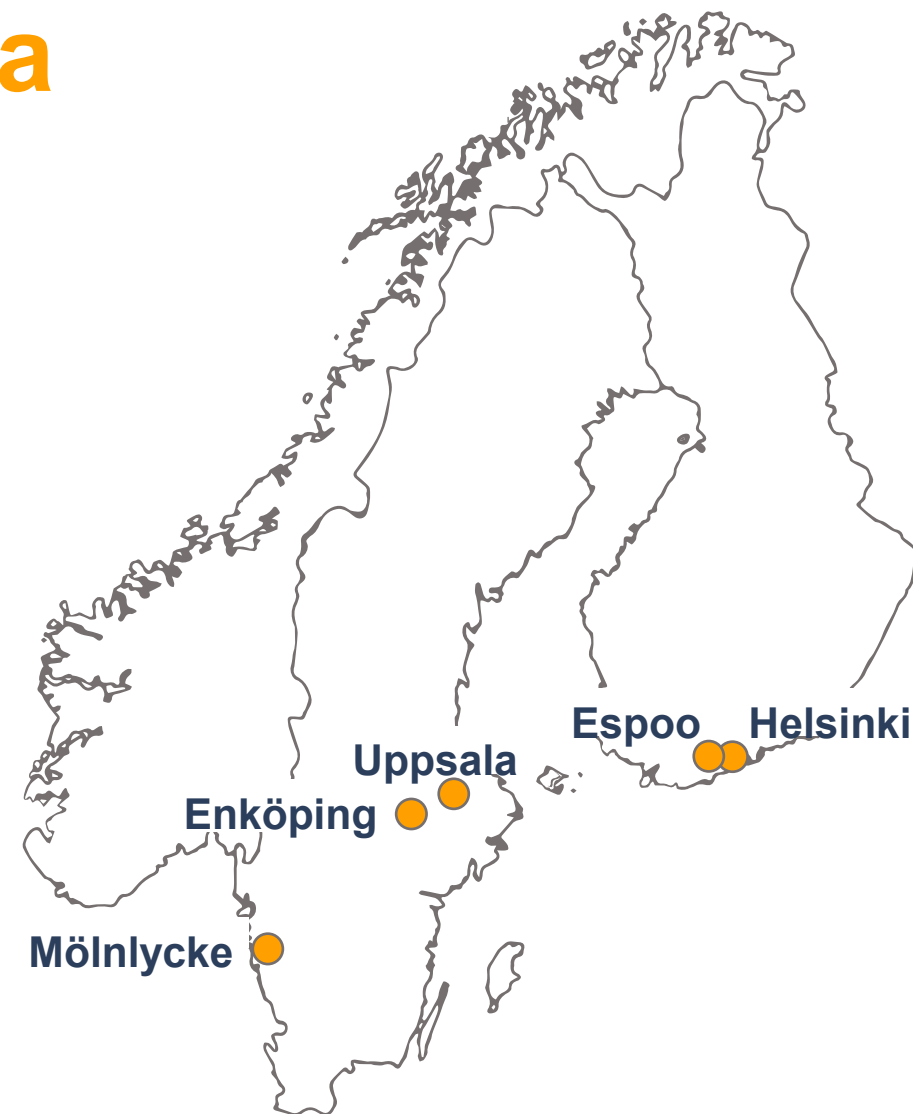
1.5
mrd.
euroa

Oikaistu
liikevoitto¹

19.5
milj.
euroa

Henkilöstö

932



¹Ilman Ruotsin annosjakeluliiketoimintaa

Strategiakatsaus: Lääkkeiden ja terveystuotteiden tukkukaupan johtava asiantuntija

Markkina-ajurit luovat mahdollisuuksia

Ageing population

- Yli 80-vuotiaiden osuus kasvaa, ja ikääntyneet käyttävät enemmän lääkkeitä.

Wellbeing and healthcare

- Ennaltaehkäisevä hoito yleistyy, sillä ihmiset ovat valmiita panostamaan laadukkaaseen ja aktiiviseen elämäntapaan.

Online pharmaceuticals and digitalisation

- Tuotteet soveltuvat yleensä myytäväksi ja jaeltaviksi verkkokanavissa.
- Digitalisaatio voi tukea jakeluliiketoiminnan optimointia ja tehokkuuden lisäämistä.

Specialty products

- Yksilöllisten lääkehoitojen kasvu lisää vaatimuksia logistiikalle ja kyvylle käsitellä tuotteita, joilla on lyhyempi säilyvyysaika.
- Mahdollisuuksia investointien ja kumppanuuksien kautta.



Vakaa ja kasvava liiketoimintaympäristö

- Lääkejakelumarkkina kasvaa, historiallinen kasvu noin 6,5 prosenttia
- Markkinan koko 8,5 miljardia euroa, Suomi ja Ruotsi yhteensä
- Vakaa markkina epävarmassa taloustilanteessa
- Merkittävä rooli kriittisessä infrastruktuurissa säännellyllä markkinalla
- Asiakkaita monipuolisesti eri ryhmistä



Tuotamme asiakasarvoa integroidulla palvelutarjonnalla



Distribution

tarjoaa logistiikka- ja annosjakelupalveluja pääasiassa lääkkeille

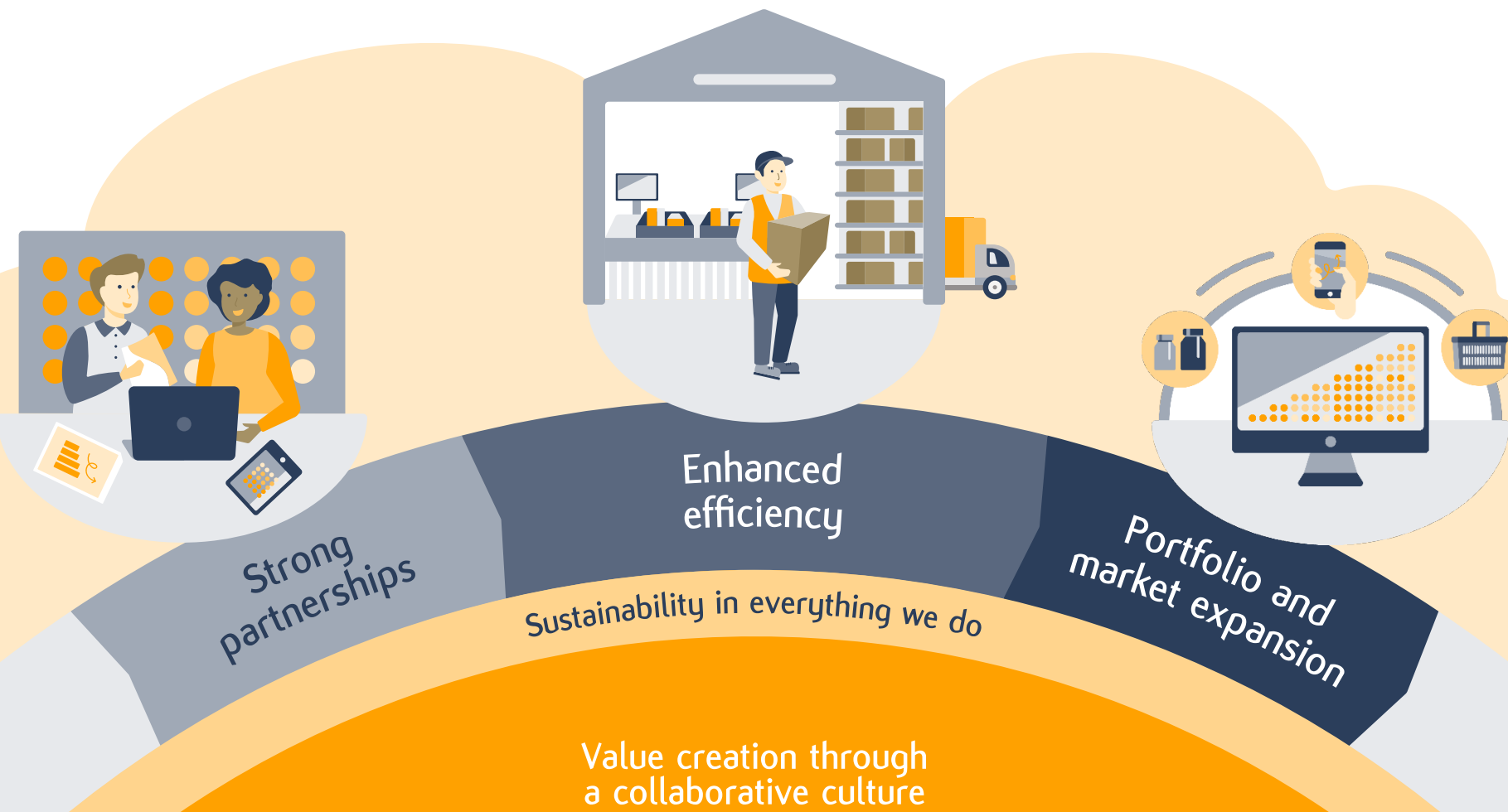
Wholesale

reseptivapaat kuluttajatuotteet apteekkeille ja vähittäiskaupalle sekä rinnakkaisuontiin ja erityislupavalmisteisiin liittyvän liiketoiminnan

Advisory

tarjoaa asiantuntijapalveluja lääkeyrityksille ja apteekkeille

Kolme strategista tavoitetta kohti tulevaa



Kunnianhimoiset tavoitteemme luovat arvoa

Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

KASVU

Myynnin vuosittainen kasvu markkinakasvun mukaisesti, vähintään 4 %

KANNATTAVUUS

Oikaistun liikevoiton marginaali yli 3 %

OMA PÄÄOMA

Oman pääoman tuotto >20 %

OSINKOPOLITIikka

Tavoitteena on kasvattaa jaettava osinkoa vuosittain ja jakaa osinkona 2/3 nettotuloksesta

Pitkän aikavälin vastuullisuustavoitteet

Saavuttaa hiilineutraalius koko toimitusketjussa (Scope 1, 2 ja 3) vuoteen 2030 mennessä

Rakentaa kulttuuria, joka edistää oikeuden-mukaisuutta, kannustaa osaamisen kehittämiseen sekä vahvistaa johtamista

Varmistaa lääkkeiden ja muiden terveys-tuotteiden turvalliset ja täsmälliset toimitukset

Vastuullisuus on toimintamme ytimessä



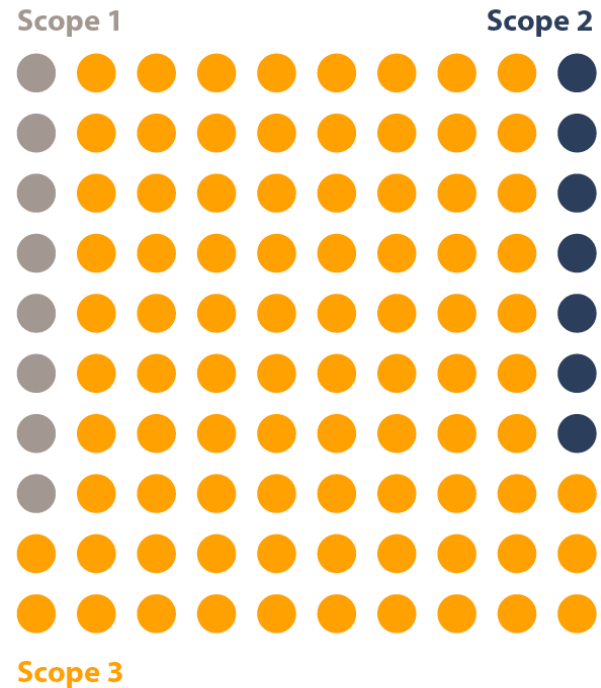
Oriola on sitoutunut YK:n kestävän kehityksen tavoitteisiin

<p>3 TERVEYTTÄ JA HYVINVOINTIA</p> 	<p>8 IHMISARVOISTA TYÖTÄ JA TALOUSKASVUA</p> 	<p>12 VASTUULLISTA KULUTTAMISTA</p> 	<p>13 ILMASTOTEKOJA</p> 
---	---	--	---



- **Hiilineutraali omissa toiminnoissa (Scope 1 ja 2) vuoteen 2025 mennessä ja toimitusketjussa (Scope 1, 2 ja 3) vuoteen 2030 mennessä**
- **Olemme sitoutuneet asettamaan tieteeseen perustuvat päästövähennystavoitteet**
- **Kierrätysasteen kasvattaminen 90 prosenttiin vuoteen 2025 mennessä (2023: 81%)**

Hiilijalanjälkemme



Noin
8 %
päästöistä

Suorat päästömme (Scope 1)
sisältävät kylmäainepäästöt.




Noin
7 %
päästöistä

Ostetun energian päästöt
(Scope 2) koostuvat sähköstä
ja lämmityksestä.



Noin
85 %
päästöistä

Epäsuorat toimitusketjun päästöt
(Scope 3) kattavat pakkausmateriaalit,
kuljetukset, jätteet, liikematkustuksen
sekä työmatkaliikenteen.



73%
lasku
vertailu-
vuodesta
2019

Hiilijalanjälki on laskettu Greenhouse Gas Protocol -raportointiperiaatteiden mukaisesti ja kattaa koko konsernin.

Ihmiset

- Yhteistyöhön perustuva kulttuuri, jossa kaikkia kohdellaan yhdenvertaisesti, osaavat työntekijät ja kannustavat johtajat
- Nolla tapaturmaa pitkällä aikavälillä
- Tapaturmataajuus (LTIF) 4,5 vuoteen 2026 mennessä

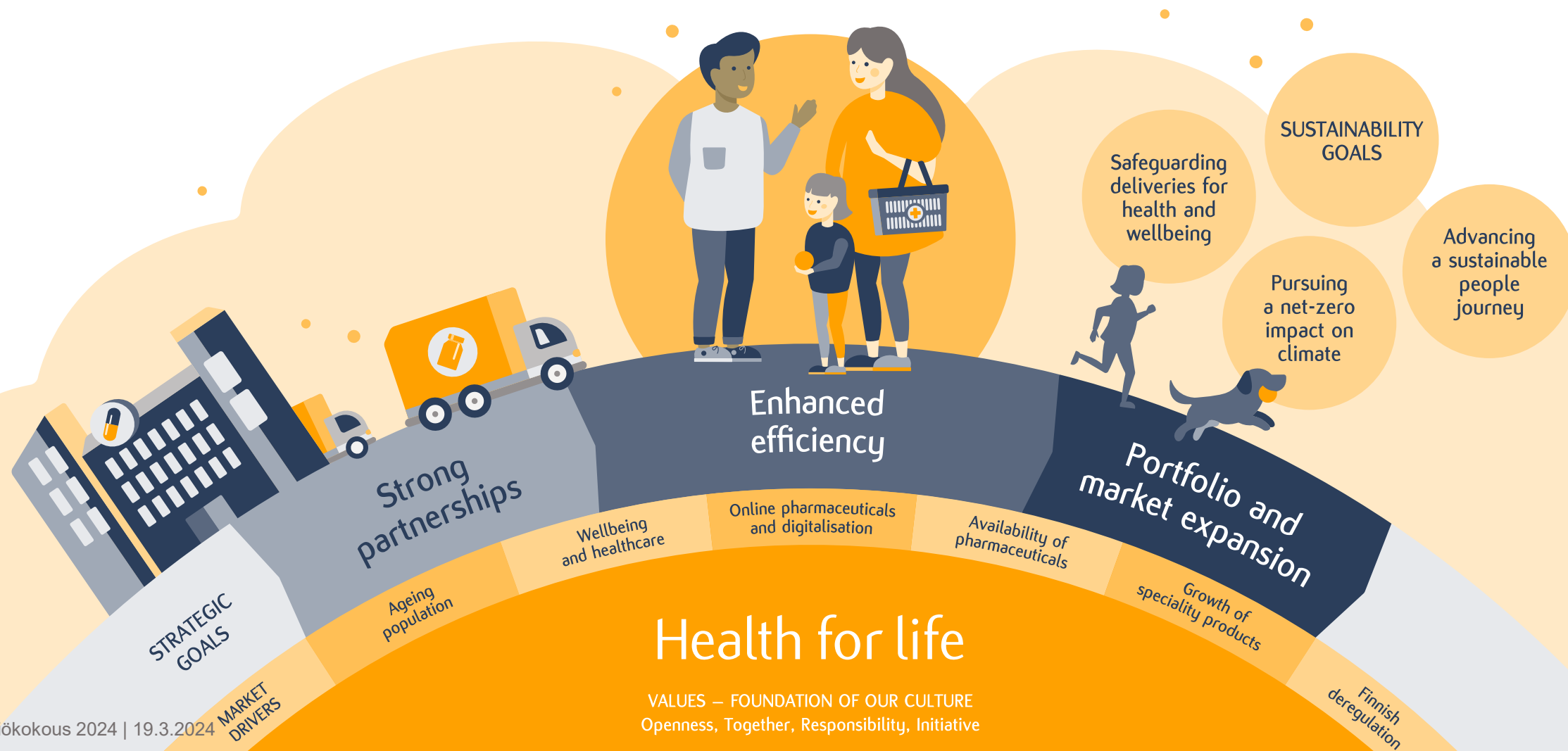
LTIF
vuonna
2023
6,09

Hallinnointi ja yhteiskunta

- Lääkkeiden ja muiden terveystuotteiden turvalliset ja täsmälliset toimitukset
- Tilattujen lääkkeiden keräilytarkkuus 99,0 % vuoteen 2026 mennessä konsernin tasolla
- Avoimet ja vastuulliset toiminnot ja toimitusketjun käytännöt

Keräily-
tarkkuus
vuonna
2023
99,8%

Lääkkeiden ja terveystuotteiden tukkukaupan johtava asiantuntija



Keskeiset strategiset tapahtumat

Svensk dos AB:n myynti Apotekstjänst Sverige AB:lle

- Käteiskauppahinnaksi on sovittu 110 milj. Ruotsin kruunua (noin 9,5 milj. euroa).
- Kauppa edellyttää Ruotsin kilpailuviranomaisen hyväksyntää.
- Oriola arvioi kaupan toteutuvan vuoden 2024 toisen neljänneksen aikana.
- Oriola luopuu annosjakeluliiketoiminnasta Ruotsissa.

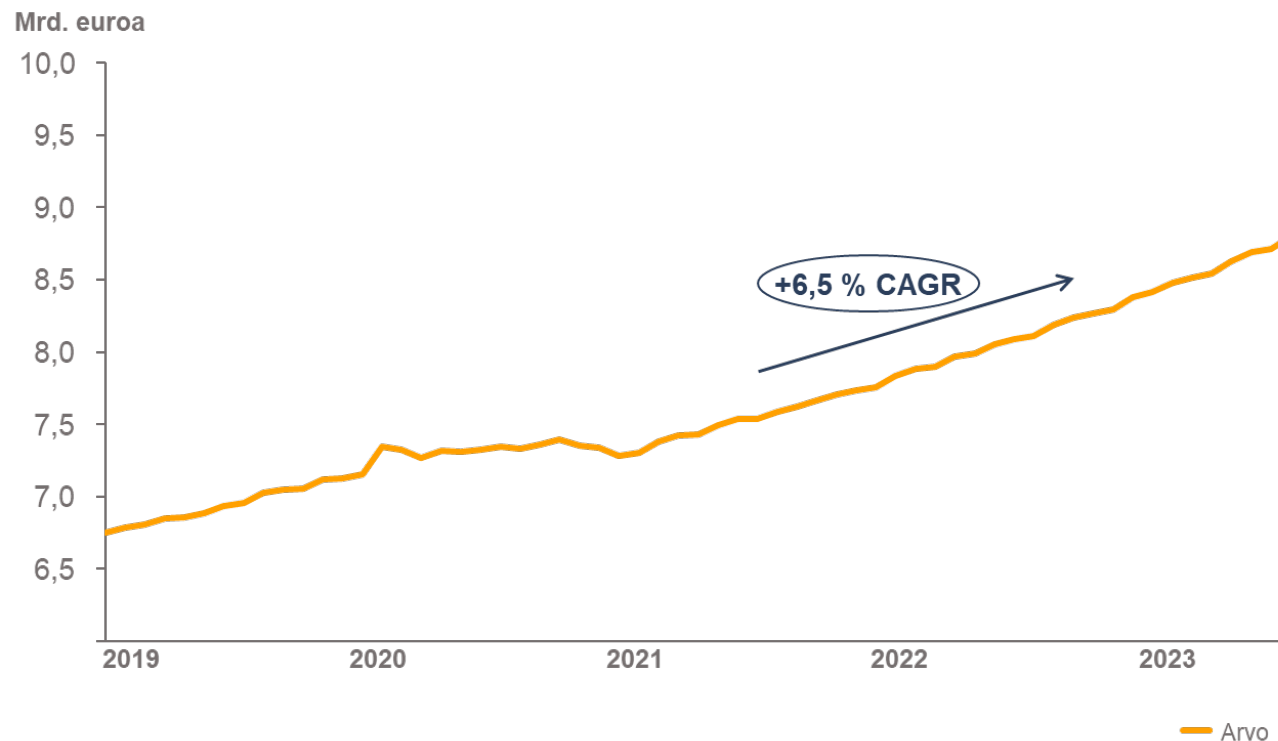
Strateginen investointi toiminnanohjausjärjestelmään ja varastonhallintaan

- Yhteinen järjestelmä mahdollistaa liiketoimintaprosessien harmonisoinnin, vahvistaa tiedonhallintaa ja parantaa asiakaskokemusta.
- Investoinnin kokonaisarvo on noin 35 milj. euroa, josta pääomamenojen osuus on arviolta $\frac{3}{4}$.
- Projekti käynnistyi vuonna 2024, ja uusi järjestelmä otetaan käyttöön vaiheittain vuosien 2025–2027 aikana.
- Käyttöönotto alkaa Ruotsista ja etenee sen jälkeen Suomeen.

Taloudellinen katsaus 2023: Vahva kannattavuuden kasvu ilman Ruotsin annosjakeluliiketoiminnan vaikutusta

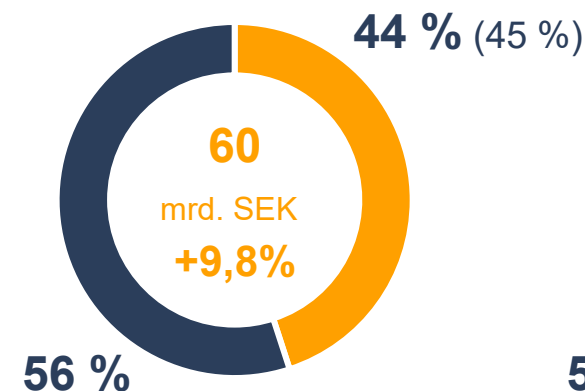
Lääkkeiden tukkukaupan markkina kasvaa

Suomen ja Ruotsin kokonaismarkkina

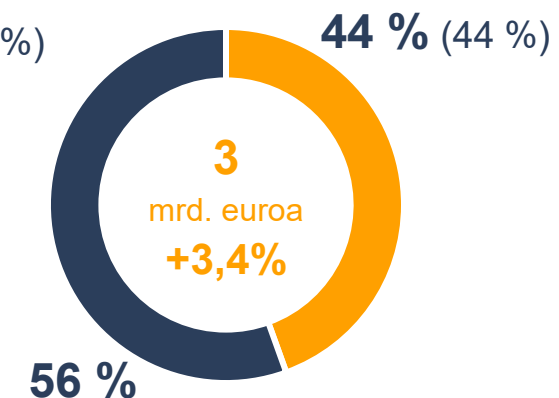


Markkinaosuudet

Ruotsi



Suomi



■ Oriola ■ Muut

Lähde: IQVIA, LTK. Markkinakoko rullaava 12 kk markkina-arvo. SEK/EUR vuoden 2023 keskimääräinen valuuttakurssi. CAGR = keskimääräinen vuotuinen kasvu 2022-2023.

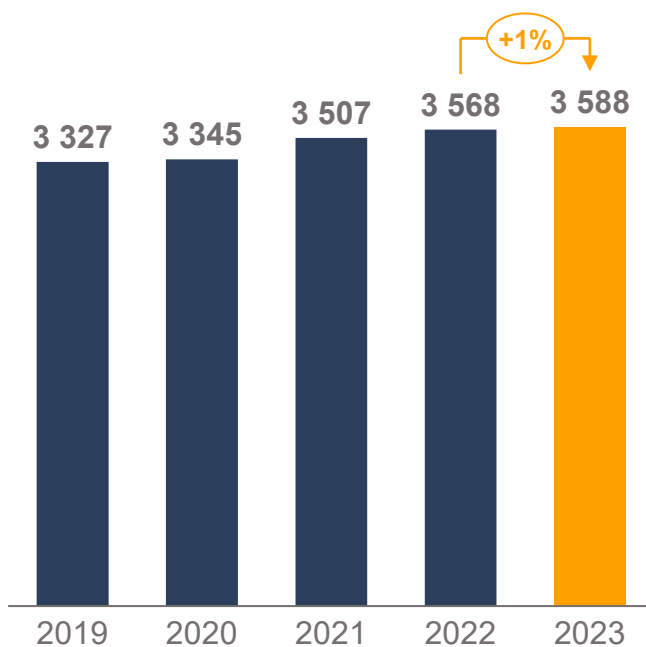
Vuoden 2023 kohokohdat

- Vahva vuosi jakeluliiketoiminnassa – uusia jakelusopimuksia
- Keskityimme kehittämään kaupallisten toimintojen ja toimitusketjun laatua sekä kulttuuriamme
- Uusi kaupallinen toimintamalli ja vahvistimme kaupallista osaamistamme
- Toiminnan tehokkuuden parantaminen
- Yksinkertaistimme ja yhdenmukaistimme toimitusketjun prosesseja

Vakaa kehitys läpi vuoden

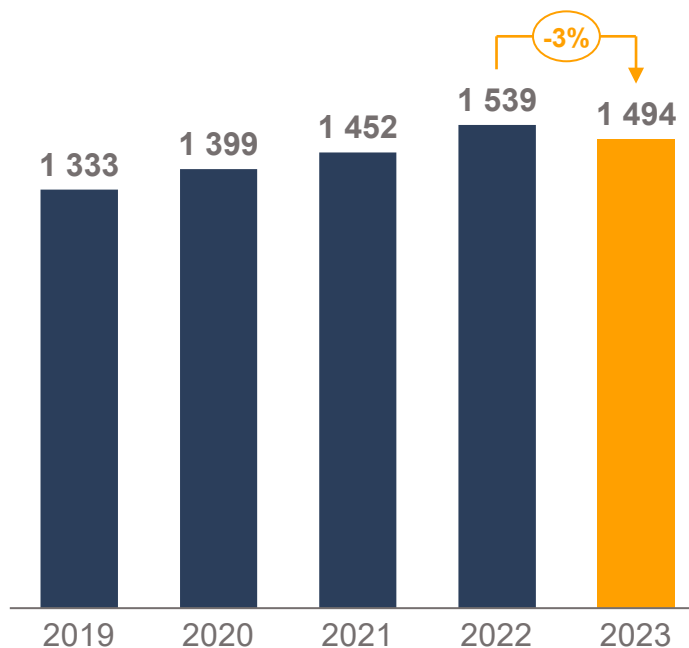
Laskutus milj. euroa

Vertailukelpoisin +6 %
valuuttakurssein 3 770 milj. euroa



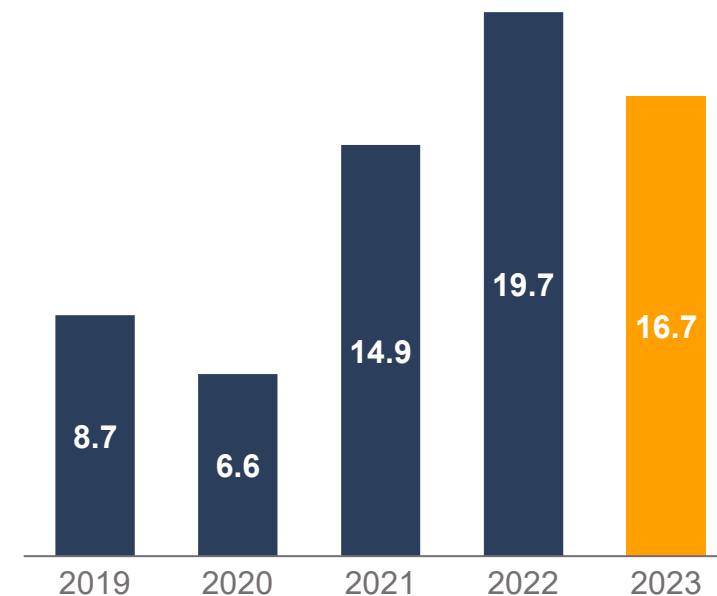
Liikevaihto milj. euroa

Vertailukelpoisin +2%
valuuttakurssein 1 569 milj. euroa



Oikaistu liikevoitto milj. euroa

Oik. liikevoitto +64%
ilman Ruotsin 19,5 (11,9) milj. euroa
annosjakelua

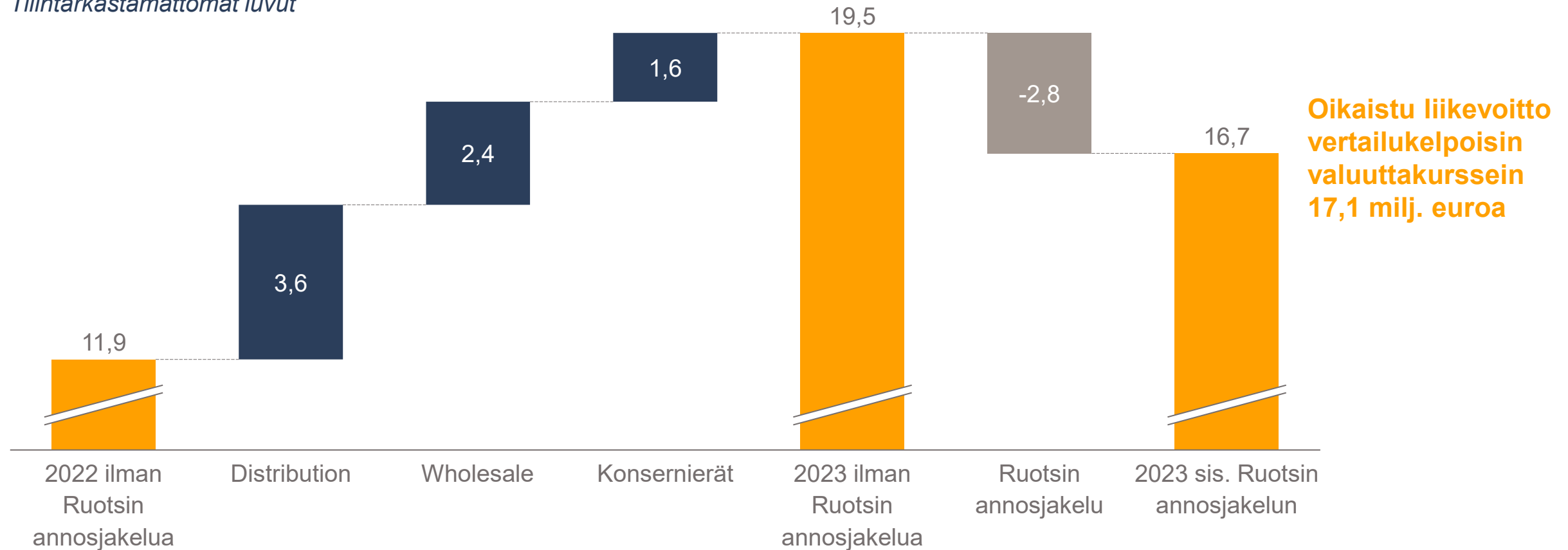


Vahva kehitys Distribution-segmentissä



Oikaistu liikevoitto milj. euroa

Tilintarkastamattomat luvut



Vakaa taloudellinen asema

Konsernin tunnusluvut, jatkuvat toiminnot (sis. Ruotsin annosjakeluliiketoiminta)

	2023	2022	Muutos %
Laskutus, milj. euroa	3 587,7	3 568,0	0.6
Liikevaihto, milj. euroa ¹	1 493,8	1 539,1	-2.9
Oikaistu liikevoitto, milj. euroa ^{2, 3}	16,7	19,1	-15.4
Oikaisuerät, milj. euroa	-21,9	-10,2	
Liikevoitto, milj. euroa ²	-5,3	9,5	-155.1
Tilikauden tulos, milj. euroa	-20,7	4,8	-534.9
Osakekohtainen tulos, EUR	-0,11	0,03	
Liiketoiminnan nettorahavirta, milj. euroa ⁴	9,6	77,9	
Korolliset nettovelat, milj. euroa ⁴	-20,6	-23,7	
Nettovelkaantumisaste, % ⁴	-12,1	-10,5	
Omavaraisuusaste, % ⁴	18,5	23,8	

¹ Vertailutiedot on oikaistu liikevaihdon ja myytyjen tavaroiden hankintamenon eliminoinnissa tapahtuneen virheen korjauksen vuoksi. Korjauksen bruttovaikutus on 23,6 miljoonaa euroa. Oikaisulla ei ole vaikutusta konsernin tulokseen tai taseeseen.

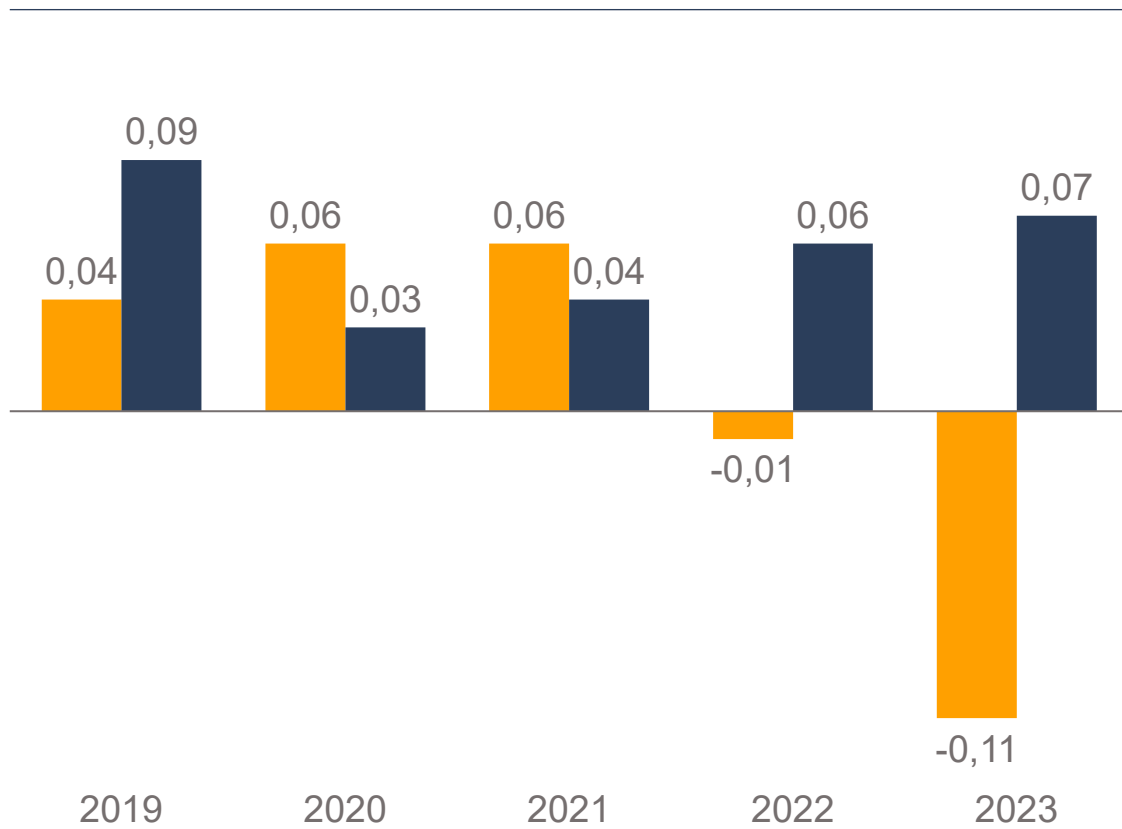
² Vuoden 2022 oikaistu liikevoitto ja liikevoitto on muutettu takautuvasti eivätkä nämä erät enää sisällä osuutta yhteisyrityksen tuloksesta (esitetään liikevoiton alapuolella).

³ Oikaisuerät on eritelty liitetiedossa Oikaisuerät

⁴ Vertailuvuoden luvut sisältävät jatkuvat ja lopetetut toiminnot.

Hallituksen osinkoehdotus

Osingonmaksu euroa osakkeelta



Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että vuodelta 2023 jaetaan osinkoa **0,07 euroa osaketta kohden**

Täsmäytyspäivä: 21.3.2024

Maksupäivä: 11.4.2024

OSINKOPOLITIikka

Oriolan tavoitteena on kasvattaa jaettua osinkoa vuosittain ja jakaa osinkona 2/3 nettotuloksesta

- Osakekohtainen tulos
- Osinko/osake

Uudet raportointisegmentit



Distribution-segmentti

- Lääkkeiden jakelu
- Annosjakelupalvelut

Avainluvut 2023

ilman Ruotsin annosjakeluliiketoimintaa

- Liikevaihto: 1 170,4 (1 112,1) milj. euroa
- Oikaistu liikevoitto: 17,4 (13,8) milj. euroa
- Henkilöstö: 372 (333)



Wholesale-segmentti

- Reseptivapaat kuluttajatuotteet
- Rinnakkaislääkkeiden tuonti
- Erityislupavalmisteet
- Asiantuntijapalvelut

Avainluvut 2023

- Liikevaihto: EUR 305,7 (351,4) million
- Oikaistu liikevoitto: EUR 8,9 (6,5) million
- Henkilöstö: 277 (250)

Liikevaihto segmentteittäin¹ %



Oik. liikevoitto segmentteittäin² %



¹Segmenttien välinen liikevaihto -0,4 milj. euroa

²Konsernihallinto ja muut -6,8 milj. euroa

Lukuja ei ole tilintarkastettu

Näkymät vuodelle 2024

Vuonna 2024 lääkejakelumarkkinan kasvun odotetaan jatkuvan. Mikäli kuluttajien luottamus pysyy heikkona, se voi vaikuttaa terveystuotteiden tukkukaupparamarkkinan kehitykseen.

Toimintaympäristön viimeaikaisella yleisellä inflaatiolla ja siihen liittyvillä kustannuspaineilla voi olla negatiivinen vaikutus Oriolan kannattavuuteen.

Oriolan vuoden 2024 oikaistun liikevoiton, ilman Ruotsin annosjakeluliiketoiminnan osuutta, arvioidaan kasvavan vuoden 2023 oikaistuun liikevoittoon (19,5 miljoonaa euroa) verrattuna.

Julkaistu 16.2.2024

Kiitos

